THREE™

報酬プラン

01.お客様ボーナス（日払い）

ブランドアンバサダーは、直接紹介したお客様が購入した製品の税抜き価格の25%をボーナスとして受け取ります+。お客様ボーナスは日払いです。

例：あなたのお客様が月曜日午前7時01分～火曜日の午前7時の間に購入した場合、お客様ボーナスは水曜日に支払われます

02.PIB - 製品紹介ボーナス(週払い)

あなたが紹介した新規ブランドアンバサダーの初回注文から製品紹介ボーナスを受け取ります。ボーナスは購入する登録パックや製品によって異なります。

登録パックのボーナスは、下記のQRコードからご確認ください。

パックを自身で作成:
自身で選んだ製品でパックを作成した場合の製品紹介ボーナスの割合:

1. 20 – 199 CV = 購入CVの25%
2. 200 - 299CV以上 = 購入CVの28%
3. 300 CV以上 = 購入CVの33%

例: 新ブランドアンバサダーが自分の好きな組み合わせで100 CVの注文をすると、紹介者は製品紹介ボーナスとして25ドルを受け取ります。(100 CVの25%)

各パックの詳細はTHREEウォール、または下記のQRコードを読み込んでご覧ください。

登録料:ブランドアンバサダーは$30の登録料を支払うことで、バックオフィス、ビジネスウェブサイト、携帯アプリへアクセスすることができ、卸売り価格で購入することができます。
毎年$29.95の更新料を支払うことで、これらのアクセスを維持することが可能です。

+お客様が購入した製品の税抜き価格の25%が支払われます。送料と税に対しては払われません。

03.チームコミッション(サイクルコミッション、週払い)

有資格ブランドアンバサダー以上であり、60 CVを保持するアクティブであることが必須です。
最低ポイント条件: 小さい系列300 CV & 大きい系列600 CV。あなたのチームが600/300 CVを累積すると、1サイクル35ドルとしてサイクルボーナスを受け取ります。

週サイクルの上限(CAP):各週においてサイクルの上限が決められています。

1. 500サイクル／週が上限です。
2. 下記の条件をクリアすると600サイクルまで上限を上げることができます。
   a. 現週において支払いランクで3スター以上であること。
   b. 過去4コミッション週において、3スターエリートが三系列(各紹介者系列に一人ずつ)にいること。
   c. 前週に500サイクル以上を達成していること。
   d. 10名の直接紹介したお客様／ブランドアンバサダーがいること。これらのお客様／ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計1,000CVあること。このポイントには個人のポイント(200 CV上限)を含むことができます(例を参照)。

例:あなたが直接紹介した15名のお客様／ブランドアンバサダーがいて、それぞれ60 CV購入すると、その合計は900 CVとなる。あなたが個人ポイントとして購入した100 CVはこの1,000 CVに加算される。
注記） 小さい系列の累積が1000万 CV以上の場合、1:1の繰越ルールが適用されます。詳細はWEBサイトをご確認ください。

04.ランクチャート

ディストリビューター	登録料を支払います。ディストリビューターの同意書に同意し、製品紹介ボーナスとお客様ボーナス、愛用者会員獲得ボーナスを獲得できます。バイナリーに配置されます。バイナリーポイントは累積されません。
ブランドアンバサダー	個人もしくはお客様の注文で52週以内で累積が100 PVあること。
有資格ブランドアンバサダー	ブランドアンバサダーを右と左に一人ずつ紹介すること。
1スター	過去52週間で800 PGV 一直紹介系列の上限の上限200 PGV) を累積。 過去52週間でバイナリー右と左に各300 CV(一直紹介系列の上限200 PGV) 以上。
2スター	過去52週間で1,200 PGV (一直紹介系列の上限300 PGV) を累積。 過去52週間でバイナリー右と左に各400 CV(一直紹介系列の上限300 PGV)以上。
3スター	過去52週間で3,600 PGV (一直紹介系列の上限600 PGV) 過去52週間でバイナリー右と左に各900 CV(一直紹介系列の上限600 PGV)以上。
3スタープロ	4週間で50バイナリーサイクルあること。
3スターエリート	4週間で100バイナリーサイクルあること。
4スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で200バイナリーサイクルあること。 過去52週間で2つの3スター系列があること (紹介系列につき3スター1人)。
5スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で500バイナリーサイクルあること。 過去52週間で4つの3スター系列があること (紹介系列につき3スター1人)。
6スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で1,000バイナリーサイクルあること。 過去52週間6つの 3スター系列があること (紹介系列につき3スター1人)。
7スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で バイナリーサイクルが1,500 以上。 4コミッション週で2つの 6スター系列があること (紹介系列につき6スター1人)。
ゴールドダイアモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で 4,000,000 PGV 4コミッション週で4つの 6スター系列があること (紹介系列につき6スター1人) 。
クラウンダイアモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で 6,000,000 PGV 4コミッション週で6つの 6スター系列があること (紹介系列につき6スター1人) 。
ロイヤル・クラウンダイアモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で8,000,000 PGV 4コミッション週で8つの6スター系列があること(紹介系列につき6スター1人) 。

© 2026 iii International, LLC | 2602.V13.1.JP

報酬プラン

05. リーダーシップ・マッチングボーナス(週払い)

60CVを保持するアクティブなブランドアンバサダーで支払いランクが1スターから3スターエリートを達成
120CVを保持するアクティブなブランドアンバサダーで支払いランクが4スター以上を達成

レベルマッチングボーナス:

レベル	ランク条件	チームコミッションサイクル35ドルにおけるマッチング
1	1スター	L1-20%
2	2スター	L1-20% + L2-15%
3	3スター	L1-20% + L2-15% + L3-10%
4	4スターディレクター	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5%
5	5スターディレクタ	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5%
6	6スターディレクタ	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5%
7	7スターディレクタ	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5% + L7-5%

下記の条件を達成することでレベル1のマッチングボーナスは、20%から30%に:

1. 直接紹介した10名のお客様／ブランドアンバサダーがいること。これらのお客様／ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計1,000 CVあること。このポイントは、個人のポイント(200 CV**上限)を含むことができる。(例を参照)

例:あなたに15名のお客様／ブランドアンバサダー*がいて、それぞれ60CV購入すると、その合計は900CVとなる。あなたが個人ポイントとして購入した100CVはこの1,000CVに加算される。

注記:全マッチングボーナスは1サイクル35ドルを基準に計算される。

06. グローバルリーダーシップボーナスプール(有効なグローバルCVの3%、週払い)

条件:

1. 支払いランクが4スターディレクター以上であり、120PVを保持するアクティブであること
2. 4コミッション週内でアクティブなお客様／アクティブなブランドアンバサダー5名紹介し、これらのお客様／ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計300CVあること。

ボーナスプールは獲得した配当が基本:

1. 上記の二つの条件をすると1配当を獲得する。
2. 自分の支払いランク:
   a. 支払いランクが4スターディレクターで1配当
   b. 支払いランクが5スターディレクターで1配当
   c. 支払いランクが6スターディレクターで1配当
   d. 支払いランクが7スターディレクター以上で1配当

   例:配当数は累積的となる。もしあなたの支払いランクが7スターディレクターであれば、あなたは4スター、5スター、6スター、7スターとして1配当をそれぞれ獲得し、合計4配当獲得する。
3. あなたの紹介者系列支払いランク: (各直接紹介者系列において4スター以上の最高ランク)
   a. 支払いランクが4スターディレクターで1配当
   b. 支払いランクが5スターディレクターで1配当
   c. 支払いランクが6スターディレクターで1配当
   d. 支払いランクが7スターディレクター以上で1配当

   例)配当は累積的となる。あなたの直接紹介系列に支払いランク7スター以上がいる場合、あなたは4スター、5スター、6スター、7スターとして1配当をそれぞれ獲得し、合計4配当獲得する。一系列に付き、最高ランク(4スター以上)は一人までが対象となる。
4. あなたの紹介者系列ポイント(PGV):
   a. あなたの紹介者系列グループポイントが1,000(PGV)になるたび1配当を獲得する。深さはリーダーシップマッチングボーナスレベルまでとなる。

   例: あなたがリーダーシップマッチングボーナスを5レベルまで獲得できる場合、あなたはレベル1から5までの現週グループポイントに対して1,000 PGVごとに1配当を獲得する。

*注記:あなたのアクティブ条件である60CVもしくは120CV(定期便注文)はこの上限の200CVには適用されません
あなたの紹介者はあなたの初回注文、もしくは定期便からのポイントのみカウントできます。

**1,000 CVのために購入されたこの上限200 CVは、この同じ200 CVを紹介者の1,000 CVの資格分として適用することはできません。

07. ランク達成ボーナス (週払い)

ブランドアンバサダーは、ランク達成ボーナスを一度だけ下記のように受け取ります。

ランク	クーポン(ポイント付与なし)[1]	クーポン(ポイント付与)[2]	キャッシュボーナス(1回)
1スター	$100		
2スター	$200		
3スター	$300		
3スタープロ	$300	$100	
3スターエリート		$500	
4スターディレクター		$1,000	
5スターディレクター		$2,000	
6スターディレクター		$4,000	
7スターディレクター		$5,000	
ゴールドダイアモンド			$50,000
クラウンダイアモンド			$100,000
ロイヤルクラウンダイアモンド			$250,000

[1] クーポン(ポイント付与なし)は、コミッションの対象ではなくCVはありません。有効期限は6ヶ月間です。
[2] クーポン(ポイント付与あり)一注文につき購入金額の50%まで使用できます。有効期限は6ヶ月間です。

インセンティブ

ハッピー10: 製品を購入した新規のお客様、あるいはブランドアンバサダー/ディストリビューターが10件に達するごとに、100ドルのクーポン(CVへの適用なし)を獲得します。10件ごとに何度でも繰り返すことができます。

ロイヤルティプログラム／ブランドアンバサダー:

最低60 CVの定期便注文を6回継続ブランドアンバサダーは、$100のクーポン(ポイントなし)を獲得します。定期便の6回継続でこれを繰り返し獲得できます。

ロイヤルティプログラム／お客様:

1. お客様が300ドル(税金、発送含まない)を購入するたびに、お客様は33ドルのクーポン(ポイントなし)を獲得します。このクーポンは個々の製品の購入に適用することができ、お客様の将来のご注文へのディスカウントにつながります。
2. お客様が製品をシェアし、シェアをされた新たなお客様が初回注文を済ませると、あなたは10ドルのクーポン(ポイントなし)を獲得することができます。

用語集

個人ポイント (PV) :あなたの個人購入およびお客様の購入から発生するポイント。PVは、アクティブなステータスを決定するために使用される。

パーソナルグループポイント(PGV) :直接紹介者系列全体およびお客様に対する販売から発生するCV。

バイナリーポイント(BV):一定期間内のバイナリー左右両系列からのすべてのコミッショナブルポイント(CV)の合計を指す。

コミッショナブルポイント(CV):各製品に割り当てられた10進数の値で、注文ごとにその合計が加算される。

小さい系列ポイント(LLV):一定期間内の小さい系列(ポイントの少ない系列)からのすべてのバイナリーコミッショナブルポイント(CV)の合計。

大きい系列ポイント (GLV) :一定期間内の大きい系列(ポイントの多い系列)からのすべてのバイナリーコミッショナブルポイント (CV) の合計。

スピルオーバー:同じバイナリー系列を共有する人があなたのチームツリーに配置したブランドアンバサダーのこと。チームの売上はあなたのGVに含まれる。

達成ランク:今までのボーナス週において、ブランドアンバサダーが獲得した最高ランクを指します。

支払いランク:そのボーナス週にブランドアンバサダーに支払われたランク。

ボーナス週:米国山岳標準時間の毎週月曜日の午前0時から日曜日の午後11時59分までとなる。

アクティブ:ブランドアンバサダーは4週間(PV4)の個人ポイントが60CV以上であること。

アクティブな期間:現ボーナス週と過去3回のボーナス週の合計4回のボーナス週を完全ボーナス期間と定義されます。この期間内に発生する個人ポイントは、ブランドアンバサダーのアクティブステータスレベルを決定し、ランクと報酬の計算を行うために加算される。

定期便:4週間ごとに自動的に決済が行われたあと発送され、アクティブなステータスを維持するのに役立つ。

お客様のCVに関して: お客様はバイナリーに配置される。お客様のコミッションポイント (CV) は、減少する。お客様からのCVは、紹介者のアクティブステータスにカウントされる。

コミッションキャップ

会社のペイアウトにおける支払額の上限は、グローバルCVの60%です。全てのコミッション、ボーナス、支払いは、上限を管理するために調整される場合があります。

© 2026 iii International, LLC | 2602.V13.1.JP