

01. お客様ボーナス (日払い)

米国、カナダ、オーストラリア、ニュージーランド、フィリピン、日本のディストリビューター／ブランドアンバサダーが、このボーナスの対象です。

直接紹介したお客様が購入した製品の税抜き価格の25%をあなたは、ボーナスとして受け取ります。お客様からのボーナスは翌日支払われます。

例) あなたのお客様が月曜日の午後3時に購入した場合、お客様ボーナスは火曜日の午前10時に支払われます。

会員費 - 愛用者会員は30ドルの年会費を払うことで卸売価格にて製品を購入することができます。

登録料/更新料 - ディストリビューターの登録料は30ドルです。(登録料には会員ビジネスサイト、バックオフィス、アプリの使用料、卸売価格での製品が購入できる権利が含まれます。)

02. 愛用者会員獲得ボーナス(週払い)

紹介者は、愛用者会員の初回注文において製品紹介ボーナスを受け取り、追加注文からはポイントの30%をボーナスとして受け取ります。愛用者会員の注文は紹介者のアクティブステータスには適用されません。愛用者会員のコミッションポイントは、減少したポイントとなっております。

例：愛用者会員の初回注文が20 CVの場合、紹介者は20 CVの25%を受け取ります。注文ポイントは紹介者のアクティブステータスには適用されません。

03. PIB - 製品紹介ボーナス(週払い)

ディストリビューターとブランドアンバサダーは、新規登録したブランドアンバサダーの初回注文から製品紹介ボーナスを受け取ります。各ボーナスは下記の通りです。

バック名	PIB	価格 (米ドル)	ポイントCV	バック特典
イントロバック	\$25	\$200	100 CV	ブランドアンバサダーとしてのポジションをアクティブ化
プレミアムバック	\$100	\$600	300 CV	12コミッション週***の間、3スターとしての支払いランク
ビジネスビルダーバック	\$245	\$1,360	680 CV	500 CV 注文時に付与 個人ポイント60CVが、4コミッション週ごとに3回付与(合計180 CV) 12コミッション週***の間、3スターとしての支払いランク
ファウンダー+	\$350	\$2,800	1400 CV	ファウンダープールへの参加権 740 CV 注文時に付与 個人ポイント60CVが、4コミッション週ごとに11回付与(合計660 CV) 12コミッション週***の間、3スターとしての支払いランク 購入者に100ドルのクーポン(ポイント付)

バックを自身で作成:

自身で選んだ製品でバックを作成した場合の製品紹介ボーナスの割合:

- 20 - 199 CV = 購入CVの25%
- 300 CV以上 = 購入CVの33%

例: 新ブランドアンバサダーが自分の好きな組み合わせで100 CVの注文をすると、紹介者は製品紹介ボーナスとして25ドルを受け取ります。(100 CVの25%)

登録料: ディストリビューター／ブランドアンバサダーは登録料として30ドルを支払います。これにはビジネス会員専用のバックオフィス、ビジネスウェブサイト、アプリ、卸売価格へのアクセスが含まれます。その後、アカウントが有効な期間につき、毎年30ドルの更新料が適用されます。

*注記: あなたのアクティブ条件である60 CVもしくは120 CV(定期便注文)はこの上限の200 CVには適用されません。あなたの紹介者はあなたの初回注文、もしくは定期便からのポイントのみカウントできます。

**1,000 CVのために購入されたこの上限200 CVは、この同じ200 CVを紹介者の1,000 CVの資格分として適用することはできません。

***リーダーシップマッチングボーナスは、レベル1、レベル2、レベル3で12コミッション週。

04. チームコミッション(サイクルコミッション、週払い)

有資格ブランドアンバサダー以上であり、60 CVを保持するアクティブであることが必須です。

最低ポイント条件: 小さい系列300 CV & 大きい系列600 CV。あなたのチームが600/300 CVを累積すると、1サイクル35ドルとしてサイクルボーナスを受け取ります。

各週に下記の条件を達成することで、サイクル・インセンティブとして、1サイクル45ドルを受け取ることができるものです。

1. 直接紹介した10名のお客様／ブランドアンバサダーが必要です。
2. これらのお客様／ブランドアンバサダー*の購入が4週間で合計1,000 CVあること。このポイントには個人のポイント(200CV**上限)を含むことができます。(例を参照)

例: あなたに15名のお客様／ブランドアンバサダーがいて、それぞれ60 CV購入すると、その合計は900 CVとなる。あなたが個人ポイントとして購入した100 CVはこの1,000 CVに加算されます。

週サイクルの上限(CAP): 各週においてサイクルの上限が決まっています。

1. 500サイクル／週が上限です。
2. 下記の条件をクリアすると600サイクルまで上限を上げることができます。
 - a. 現週において支払いランクで3スター以上であること。
 - b. 過去4コミッション週において、3スターエリートが三系列(各紹介者系列に一人ずつ)にいること。
 - c. 前週に500サイクル以上を達成していること。
 - d. 10名の直接紹介したお客様／ブランドアンバサダー*がいること。これらのお客様／ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計1,000CVあること。このポイントには個人のポイント(200 CV**上限)を含むことができます(例を参照)。

例: あなたが直接紹介した15名のお客様／ブランドアンバサダーがいて、それぞれ60 CV購入すると、その合計は900 CVとなる。あなたが個人ポイントとして購入した100 CVはこの1,000 CVに加算される。

注記) 小さい系列の累積が1000万 CV以上の場合、1:1の繰越ルールが適用されます。詳細はWEBサイトをご確認ください。

05. ランクチャート

愛用者会員	登録料を支払い、卸売価格で購入でき、バイナリーに配置されます。バイナリーポイントは累積されません。
ディストリビューター	登録料を支払います。ディストリビューターの同意書に同意し、製品紹介ボーナスとお客様ボーナス、愛用者会員獲得ボーナスを獲得できます。バイナリーに配置されます。バイナリーポイントは累積されません。
ブランドアンバサダー	個人もしくはお客様の注文で52週以内で累積が100 PVあること。
有資格ブランドアンバサダー	ブランドアンバサダーを右と左に一人ずつ紹介すること。
1スター	過去52週間で800 PGV 一直紹介系列の上限の上限200 PGV) を累積。 過去52週間でバイナリー右と左に各300 CV(一直紹介系列の上限200 PGV) 以上。
2スター	過去52週間で1,200 PGV (一直紹介系列の上限300 PGV) を累積。 過去52週間でバイナリー右と左に各400 CV(一直紹介系列の上限300 PGV)以上。
3スター	過去52週間で3,600 PGV (一直紹介系列の上限600 PGV) 過去52週間でバイナリー右と左に各900 CV(一直紹介系列の上限600 PGV)以上。
3スタープロ	4週間で50バイナリーサイクルあること。
3スターエリート	4週間で100バイナリーサイクルあること。
4スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で200バイナリーサイクルあること。 過去52週間で2つの3スター系列があること(紹介系列につき3スター1人)。
5スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で500バイナリーサイクルあること。 過去52週間で4つの3スター系列があること(紹介系列につき3スター1人)。
6スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4週間で1,000バイナリーサイクルあること。 過去52週間で6つの3スター系列があること(紹介系列につき3スター1人)。
7スターディレクター	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週でバイナリーサイクルが1,500 以上。 4コミッション週で2つの6スター系列があること(紹介系列につき6スター1人)。
ゴールドダイヤモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で4,000,000 PGV 4コミッション週で4つの6スター系列があること(紹介系列につき6スター1人)。
クラウンダイヤモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で6,000,000 PGV 4コミッション週で6つの6スター系列があること(紹介系列につき6スター1人)。
ロイヤル・クラウンダイヤモンド	アクティブで120 PVを保持。4コミッション週で8,000,000 PGV 4コミッション週で8つの6スター系列があること(紹介系列につき6スター1人)。

06. リーダーシップ・マッチングボーナス(週払い)

60CVを保持するアクティブなブランドアンバサダーで支払いランクが1スターから3スターエリートを達成
120CVを保持するアクティブなブランドアンバサダーで支払いランクが4スター以上を達成

レベルマッチングボーナス:

レベル	ランク条件	チームコミッションサイクル35ドルにおけるマッチング
1	1スター	L1-20%
2	2スター	L1-20% + L2-15%
3	3スター	L1-20% + L2-15% + L3-10%
4	4スターディレクター	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5%
5	5スターディレクター	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5%
6	6スターディレクター	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5%
7	7スターディレクター	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5% + L7-5%

下記の条件を達成することでレベル1のマッチングボーナスは、20%から30%に:

1. 直接紹介した10名のお客様/ブランドアンバサダーがいること。これらのお客様/ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計1,000 CVあること。このポイントは、個人のポイント(200 CV**上限)を含むことができる。(例を参照)
例: あなたに15名のお客様/ブランドアンバサダー*がいて、それぞれ60CV購入すると、その合計は900CVとなる。あなたが個人ポイントとして購入した100CVはこの1,000CVに加算される。
注記: 全マッチングボーナスは1サイクル35ドルを基準に計算される。

07. グローバルリーダーシップボーナスプール(有効なグローバルCVの3%、週払い)

条件:

1. 支払いランクが4スターディレクター以上であり、120PVを保持するアクティブであること
2. 4コミッション週内でアクティブなお客様/アクティブなブランドアンバサダー5名紹介し、これらのお客様/ブランドアンバサダーの購入が4週間で合計300CVあること。

ボーナスプールは獲得した配当が基本:

1. 上記の二つの条件をすると1配当を獲得する。
2. 自分の支払いランク:

- a. 支払いランクが4スターディレクターで1配当
- b. 支払いランクが5スターディレクターで1配当
- c. 支払いランクが6スターディレクターで1配当
- d. 支払いランクが7スターディレクター以上で1配当

例: 配当数は累積的となる。もしあなたの支払いランクが7スターディレクターであれば、あなたは4スター、5スター、6スター、7スターとして1配当をそれぞれ獲得し、合計4配当獲得する。

3. あなたの紹介者系列支払いランク: (各直接紹介者系列において4スター以上の最高ランク)
 - a. 支払いランクが4スターディレクターで1配当
 - b. 支払いランクが5スターディレクターで1配当
 - c. 支払いランクが6スターディレクターで1配当
 - d. 支払いランクが7スターディレクター以上で1配当

例) 配当は累積的となる。あなたの直接紹介系列に支払いランク7スター以上がいる場合、あなたは4スター、5スター、6スター、7スターとして1配当をそれぞれ獲得し、合計4配当獲得する。一系列につき、最高ランク(4スター以上)は一人までが対象となる。

4. あなたの紹介者系列ポイント(PGV):
 - a. あなたの紹介者系列グループポイントが1,000(PGV)になるたび1配当を獲得する。深さはリーダーシップマッチングボーナスレベルまでとなる。
例: あなたがリーダーシップマッチングボーナスを5レベルまで獲得できる場合、あなたはレベル1から5までの現週グループポイントに対して1,000 PGVごとに1配当を獲得する。

*注記: あなたのアクティブ条件である60CVもしくは120CV(定期便注文)はこの上限の200CVには適用されません
あなたの紹介者はあなたの初回注文、もしくは定期便からのポイントのみカウントできます。

**1,000 CVのために購入されたこの上限200 CVは、この同じ200 CVを紹介者の1,000 CVの資格分として適用することはできません。

08. ランク達成ボーナス(週払い)

ブランドアンバサダーは、ランク達成ボーナスを一度だけ下記のように受け取ります。

ランク	クーポン(ポイント付与なし) ¹	クーポン(ポイント付与) ²	キャッシュボーナス(1回)
1スター	\$100		
2スター	\$200		
3スター	\$300		
3スタープロ	\$300	\$100	
3スターエリート		\$500	
4スターディレクター		\$1,000	
5スターディレクター		\$2,000	
6スターディレクター		\$4,000	
7スターディレクター		\$5,000	
ゴールドダイヤモンド			\$50,000
クラウンダイヤモンド			\$100,000
ロイヤルクラウンダイヤモンド			\$250,000

¹ クーポン(ポイント付与なし)は、コミッションの対象ではなくCVはありません。有効期限は6ヶ月間です。

² クーポン(ポイント付与あり)一注文につき購入金額の50%まで使用できます。有効期限は6ヶ月間です。

09. インセンティブ

ハッピー10:

製品を購入した新規のお客様または愛用者、あるいはブランドアンバサダー/ディストリビューターが10件に達することに、100ドルのクーポン(CVへの適用なし)を獲得します。10件ごとに何度でも繰り返すことができます。

ロイヤルティブログラム:

1. お客様または愛用者会員が6回連続して定期便の注文をすると、100ドルのクーポン(CVへの適用なし)を獲得します。これを繰り返してクーポンを獲得できます。
2. ディストリビューター/ブランドアンバサダーが6回連続して定期便の注文を完了すると、100ドルのクーポン(CVへの適用なし)を受け取ることができます。これを繰り返してクーポンを獲得できます。

コミッションキャップ

会社のペイアウトにおける支払額の上限は、グローバルCVの60%です。全てのコミッション、ボーナス、支払いは、上限を管理するために調整される場合があります。

用語集

個人ポイント (PV) : あなたの個人購入およびお客様の購入から発生するポイント。PVIは、アクティブなステータスを決定するために使用される。
パーソナルグループポイント (PGV) : 直接紹介者系列全体およびお客様に対する販売から発生するCV。

グループポイント (GV) : (個人ポイント、お客様ポイント) + PGV (パーソナルグループポイント) およびスピルオーバーポイント。

バイナリーポイント (BV) : 一定期間内のバイナリー左右両系列からのすべてのコミッションナブルポイント (CV) の合計を指す。

コミッションナブルポイント (CV) : 各製品に割り当てられた10進数の値で、注文ごとにその合計が加算される。

小さい系列ポイント (LLL) : 一定期間内の小さい系列 (ポイントの少ない系列) からのすべてのバイナリーコミッションナブルポイント (CV) の合計。

大きい系列ポイント (GLV) : 一定期間内の大きい系列 (ポイントの多い系列) からのすべてのバイナリーコミッションナブルポイント (CV) の合計。

スピルオーバー: 同じバイナリー系列を共有する人があなたのチームツリーに配置したブランドアンバサダーのこと。チームの売上はあなたのGVに含まれる。

達成ランク: 今までのボーナス週において、ブランドアンバサダーが獲得した最高ランクを指します。

支払いランク: そのボーナス週にブランドアンバサダーに支払われたランク。
ボーナス週: 米国山岳標準時間の毎週月曜日の午前0時から日曜日の午後11時59分までとなる。

アクティブ: ブランドアンバサダーは4週間 (PV4) の個人ポイントが60CV以上であること。

アクティブな期間: 現ボーナス週と過去3回のボーナス週の合計4回のボーナス週を完全ボーナス期間と定義されます。この期間内に発生する個人ポイントは、ブランドアンバサダーのアクティブステータスレベルを決定し、ランクと報酬の計算を行うために加算される。

定期便: 4週間ごとに自動的に決済が行われたあとと発送され、アクティブなステータスを維持するの役に立つ。